



Aspel SAE (Administración ERP)

▶▶ **Objetivo General**

El alumno aprenderá a dominar las herramientas de un ERP (Enterprise Resource Planning). Hoy en día es indispensable que un gerente o administrativo conozca algún ERP.

▶▶ **Dirigido a:**

Licenciados en administración de empresas, comercio internacional, mercadotecnia, turismo, contaduría pública, informática, ciencias políticas, propietarios de negocios.

CONTENIDO TEMÁTICO

INTRODUCCIÓN Y CONCEPTOS DE ADMINISTRACIÓN

- Introducción a los sistemas de administración
- Introducción a Aspel SAE y sus módulos
- Introducción al módulo de clientes y cuentas por cobrar
- Introducción al módulo de proveedores y cuentas por pagar
- ¿Qué son las líneas de producto?
- Unidades y conversiones de productos
- ¿Qué son las mermas?
- Introducción a inventarios y servicios
- ¿Qué son los kits de productos?
- ¿Qué son los multialmacenes
- Justificaciones al inventario
- Esquema de afectación a inventarios
- ¿Cómo realizar los inventarios?
- ¿Qué son las cotizaciones y pedidos?
- La facturación y remisiones
- Conciliaciones
- ¿Qué son las requisiciones y órdenes de compra
- Diferencia entre gasto y compra
- Proceso correcto de realizar una compra

INSTALACIÓN Y CONFIGURACIÓN AL SISTEMA SAE

- Instalación
- Configuración de empresa
- Parámetros generales
- Utilerías
- Generación de respaldos
- Editar impuestos y módulos

MÓDULOS DE CLIENTES Y CUENTAS POR COBRAR

- Agregar clientes
- Datos generales
- Datos de venta
- Datos históricos
- El CRM

MÓDULO DE PROVEEDORES Y CUENTAS POR PAGAR

- Agregar proveedor
- Datos generales
- Datos de compra
- Datos históricos

MÓDULO DE INVENTARIOS Y SERVICIOS

- Agregar líneas de productos
- Agregar producto o servicio
- Conceptos de movimientos al inventario
- Generación de multialmacén (sucursales)
- Conceptos de traspaso de inventarios

OPERACIONES EN TIEMPO REAL

- Generar orden de compra
- Generar compra o recepción a contado y crédito
- Generar cotización de venta
- Generar remisiones de venta
- Generar factura de venta a contado y crédito
- Generar devoluciones de compra
- Generar devoluciones de venta
- Generar movimientos al inventario
- Pago a proveedores (cuentas por pagar)
- Cobros a clientes (cuentas por cobrar)

ESTADÍSTICAS

- Generar reportes
- Generar consultas
- Estadísticas generales

Modalidad Mixta (asistiendo a clases y en línea)

Personalizado (coaching), grupal, en Línea y en sitio empresarial

DURACIÓN:

1 mes y una semana con 6 sesiones
cada una con duración de 2 horas

HORARIOS:

Toda la semana y abierto a disponibilidad
(El interesado decide su horario)



@universidadual
ual.edu.mx

